

# Franchise Relations



Sie wollen etwas Neues unternehmen?

Sie suchen nach profitablen Geschäft?

Sie möchten Ihr Einkommen gestalten?

All das kann Franchising bieten.

Aber nicht für jeden.

Ich bin Jürgen Nastvogel und besitze reiche Erfahrungen in der Franchisebranche in den unterschiedlichsten Positionen. Ich kenne die Situation als Franchisegeber und Franchisenehmer in mehreren Systemen. Darüber hinaus bin ich seit vielen Jahren als Franchiseberater und Franchisefinanzierer unterwegs. Dazu bin ich bei der KfW als Gründungsberater gelistet.

Sie werden sich fragen, wie bin ich dazu gekommen. Nach meinem Studium entwickelte ich in einem Software - Startup kaufmännischen Anwendungen für Mittelständler. Danach war ich in unterschiedlichen mittelständischen Unternehmen als kaufmännischer Leiter engagiert, bis ich das Thema Franchising für mich entdeckte. Ich bekam als Franchisenehmer in der Franchisefinanzierung Einblick in die unterschiedlichsten, erfolgreichen Systeme. Hunderte Franchiseinteressenten wurden durch mich bei der Businessplanerstellung, den Bankgesprächen und in der Startphase begleitet.

Aus eigener Praxis kenne ich beide Seiten im Franchising. Daraus entwickelten sich weitere, angrenzende Geschäfte. Ich bin Experte die Probleme der Partnerrekrutierung der Franchisegeber sowie die des Matchings der passenden Interessenten zu lösen.

Mit diesem Know-how helfe ich heute täglich Gründern das passende System zu finden und zu starten.

Tatsache ist: jedes System sucht einen „idealen Partner“. Je näher Sie diesem Bild kommen, desto größer ist Ihre Chance, dass Sie mit diesem Franchisesystem auch erfolgreich werden.

Sollten Sie bisher noch nicht selbstständig (gewesen) sein, kommen viele Fragen auf Sie zu. Die folgende Checkliste hilft Ihnen zu erkennen, wo Sie stehen, wie wichtig Ihnen ein eigenes Unternehmen ist und welche Aspekte Sie noch beachten sollten.



# Franchise Relations

## Franchise Nehmer Check

Bin ich für Franchising geeignet?

Beantworten Sie die folgenden Fragen spontan und ehrlich zu sich selbst. Die folgende Auswertung gibt Ihnen weitere Hinweise:

	Ja	Nein
Es macht mir Freude, auf Menschen zuzugehen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Es macht mir Freude, im Team zu arbeiten.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Es macht mir Freude, Probleme zu lösen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich arbeite gerne mit anderen Menschen zusammen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich bin bereit, an der Verbesserung von Systemen mitzuarbeiten.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich bin bereit, eigenes Kapital in mein Unternehmen zu investieren.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich bin ein Mensch der in Schwierigkeiten Chancen sieht.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich bin fest entschlossen, mich selbstständig zu machen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich bin von Hause aus eher Optimist.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich freue mich, wenn ich Dinge anstoßen kann.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich habe den Rückhalt durch meine Familie.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich habe Erfahrungen im Vertrieb gesammelt.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich habe Erfahrungen mit Kunden gesammelt.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich habe mich bereits mit dem Thema Selbstständigkeit beschäftigt.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich kann auch eine Anlaufzeit von mehreren Monaten finanziell stemmen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich kann mich an bestehende Prozesse anpassen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich kann mit Herausforderungen gut umgehen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich möchte das Rad nicht neu erfinden.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich möchte die Erfolge anderer für meine Karriere nutzen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich möchte gerne mein eigener Chef sein.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich möchte meine Arbeit selbst gestalten.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich möchte meine Freiheit ausbauen und gestalten.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich möchte unabhängig von den Entscheidungen dritter arbeiten können.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich nutze gerne erprobte Methoden, um schneller erfolgreich zu sein.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich schätze es, wenn ich ein funktionierendes System anwenden kann.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich übernehme die Verantwortung für meine Zukunft.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich will die Freiheit, mein Einkommen selbst zu bestimmen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich will selbst bestimmen, mit wem ich meine Geschäfte mache.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Ich wünsche mir Unabhängigkeit und bin bereit, das Nötige dafür zu tun.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Mein Umfeld unterstützt mich bei meinem neuen Lebensabschnitt.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>



# Franchise Relations

## Franchise Nehmer Check

Auswertung:

30 – 21 Ja – Antworten:

Es stellt sich für Sie nicht die Frage, ob Franchising für Sie der nächste Schritt ist. Für Sie geht es vor allem um die Frage: Welches Franchise-System ist das passende System für Sie? Sie haben klare Vorstellungen, was Sie können und erreichen wollen. Das wird die Suche nach dem richtigen Partner erleichtern. Die Voraussetzungen liegen zum großen Teil bereits vor. Mit einer Unterstützung bei der Selektion geeigneter Franchise-Partner wird sich Ihr Ziel schneller erreichen lassen. Setzen Sie sich am Besten direkt über [www.franchise-relations.de/kontakt](http://www.franchise-relations.de/kontakt) mit uns in Verbindung. Ausgewählte Franchise-Systeme suchen vielleicht genau nach Ihnen.

20 – 11 Ja – Antworten:

Sie haben sich mit dem Thema Franchising bereits auseinander gesetzt. Sie erkennen die Vorzüge, die durch erprobte Systeme gewonnen werden können. Sie sind innerlich schon auf dem „Sprung“ in die Selbstständigkeit, wobei noch einige wichtige Fragen für Sie ungeklärt sind. Ihre Annäherung an das Thema nimmt daher noch einige Zeit in Anspruch. Informieren Sie sich im Detail. Hilfe erhalten Sie über Franchiseberater und Spezialisten aus Ihrer Wunschbranche. Prüfen Sie alle Facetten, bis Sie sich sicher sind, dies ist ihr nächster Schritt. Dann kann der Wechsel in die Selbstständigkeit auch schnell erfolgen. Unter [www.franchise-relations.de](http://www.franchise-relations.de) finden Sie weiterführende Informationen. Wir stehen Ihnen bei Fragen gerne zur Seite und verknüpfen Sie mit den passenden Spezialisten.

10 – 0 Ja – Antworten:

Das Thema Selbstständigkeit steht bei Ihnen noch nicht ganz im Vordergrund. Die speziellen Herausforderungen decken sich aktuell nur wenig mit Ihren Wünschen und Wertvorstellungen. Vielleicht passt der Schritt nicht passgenau zu Ihrer Lebenssituation. Möglicherweise macht Ihnen die nötige Veränderung Sorge, ob Sie allen Anforderungen auch gerecht werden können. Es ist Ihnen klar, dass Sie Ihre Komfortzone verlassen müssen, um neue Ziele erreichen zu können. Diese Konsequenz möchten Sie aber erst mit ausreichender Vorbereitung ziehen. Sobald Sie hier alle offenen Positionen zu Ihrer Zufriedenheit geklärt haben, ist die Selbstständigkeit der nächste logische Schritt. Eile ist hier kein passender Ratgeber. Für weiterführende Unterstützung, nehmen Sie einfach Kontakt mit uns auf. Unter [www.franchise-relations.de](http://www.franchise-relations.de) finden Sie den Zugang zu unserem Spezialisten Netzwerk. So können Sie sich Schritt für Schritt solide informieren.

